

Intitulé du poste	TECHNICO COMMERCIAL-E H/F
Type de contrat	CDI
Temps de travail hebdomadaire	Temps plein
Lieu de travail	Saint Médard en Jalles Déplacement Gironde et ponctuellement les départements limitrophes

L'entreprise

Filiale d'un grand groupe, l'entreprise est spécialisée dans la fabrication et la commercialisation de compost pour les professionnels et les particuliers

Missions

En qualité de Technico-commercial-e, vos missions seront les suivantes :

- Développer et animer une clientèle de professionnels du paysage et de collectivités pour commercialiser la gamme des produits et les services associés.
- Entretien des relations avec les distributeurs, les revendeurs et les prescripteurs de votre secteur.

Vous serez appuyé dans votre mission par le service technique et commercial de la société et resterez en relation régulière avec la direction de l'entreprise.

Compétences et qualités recherchées

Votre ouverture d'esprit, votre nature volontaire, votre sens commercial, votre capacité d'adaptation, votre souci permanent du travail de qualité, votre facilité de communication, sont des atouts pour une entreprise qui cherche à investir sur un-e collaborateur-riche impliqué-e.

Mise à disposition d'un véhicule de fonction, téléphone et ordinateur portables.

Profil recherché

Bac + 2

Diplôme en agronomie et viticulture souhaité (BTS Aménagements Paysagers, Agrofourniture, Agricole ou Bac Pro)

1^{ère} expérience exigée dans un environnement similaire

Rémunération

N/C

Merci de transmettre vos candidatures par mail à caroline-prat@orange.fr